



Wij Vergelijken
Energie

EDITIE #2 • ZOMER 2026

Méér dan een vergelijker!

HÉT ENERGIEMAGAZINE VOOR JOUW CLUB

DE AFTRAP

Bespaar op je eigen energierekening en steun tegelijk je club.
Voor leden, sponsors en iedereen die de club een warm hart
toedraagt.

04 De energiemarkt nu

06 15 nieuwe weetjes

07 De energiequiz

08 Op bezoek bij WVV Weurt

09 De sponsoravond

MET O.A.



Scoren voor de clubkas

wve.nl/voor-verenigingen

DE STERKSTE SPONSOR? DAT BEN JE ZELF.

Vrijwel iedere vereniging heeft een enorm netwerk: vrijwilligers, sponsoren, leden en supporters. Alleen wordt de kracht daarvan lang niet altijd benut.

Bij WVE geloven we dat het anders kan. Ons verenigingenconcept is ontstaan vanuit een simpele gedachte: wat als leden, sponsoren en ondernemers besparen op hun vaste energiekosten én tegelijk de clubkas versterken? Geen extra contributie, geen nieuwe acties en geen extra belasting voor vrijwilligers.

Toch horen we vaak dezelfde eerste reactie: "Wij hebben al een energiecontract, dus dit is niets voor ons." Begrijpelijk — maar juist daar begint vaak het gesprek. In deze editie lees je hoe dat uitpakte bij WVV Weurt, en kijken we terug op de sponsoravonden met Bas Nijhuis.

Veel leesplezier — en alvast een goede wedstrijd!



Harry Schaap

Projectleider Verenigingen bij WVE

WVE IN HET KORT

WVE is een energieadviesbureau uit Nijmegen. We vergelijken energiecontracten voor huishoudens en bedrijven door heel Nederland: onafhankelijk en eerlijk, alle leveranciers naast elkaar. Geen callcenter, maar een echt team dat je persoonlijk helpt.

En we zijn méér dan een vergelijker: we regelen de overstap van A tot Z, houden je einddatum in de gaten en blijven meekijken of je contract scherp blijft. Voor verenigingen doen we iets extra's — daarover lees je op de volgende pagina.

100%

onafhankelijk — alle
leveranciers eerlijk naast
elkaar

20+

verenigingen door heel
Nederland aangesloten

1

vast aanspreekpunt — geen
callcenter

STEUN JE CLUB MET JE ENERGIECONTRACT

Contributie, lotenverkoop, de derde helft: je steunt je club al op allerlei manieren. Dit is de makkelijkste — want je bespaart er zelf mee.

Steeds meer verenigingen werken samen met WVE. Het idee is simpel: iedereen rond de club kan zijn energiecontract gratis laten checken. Blijkt het scherper te kunnen, dan regelen wij de overstap van A tot Z. En bij elk afgesloten contract ontvangt de club een bijdrage in de clubkas.

Doet jouw club al mee? Vermeld dan je club bij de check. Nog niet aangesloten? Tip je bestuur — aanmelden kost de club niets (zie de achterkant van dit magazine).

VOOR LEDEN

Laat je contract thuis checken. Wie al jaren bij dezelfde leverancier zit, betaalt vaak ongemerkt te veel.

VOOR SPONSOREN

Zakelijk is vaak nog interessanter: hoger verbruik, meer besparing — en een grotere bijdrage voor de club. Zie ook Het Eén-Tweetje op pagina 9.

VOOR DE CLUB

Elke check kan geld opleveren voor de clubkas. Geen acties, geen risico: meedoen kost de club niets.

“Eén mailtje met je jaarafrekening — meer is het niet. Geen lotenboekje, geen collectebus.

WAT HET JOU KOST: NIETS

De check is gratis en vrijblijvend. De bijdrage aan de club komt van ons — niet bovenop jouw rekening. En is je huidige contract gewoon goed? Dan zeggen we dat eerlijk.

VRAAG JE GRATIS CONTRACTCHECK AAN

Stuur je jaarafrekening naar klantenservice@wve.nl en vermeld je club. Binnen een paar dagen weet je of het scherper kan. Je gegevens gebruiken we alleen voor de check.

DE ENERGIEMARKT IN HET KORT

Energieprijzen zijn elke dag in beweging. Wie snapt hoe dat werkt, kiest makkelijker het juiste contract.

WAAROM JE PRIJS BEWEEGT

Stroom en gas worden ingekocht op de groothandelsmarkt, en daar verandert de prijs per uur. Het weer (wind, zon, kou), de vraag en de internationale gasmarkt bepalen samen wat energie op dat moment kost. Jouw leverancier vertaalt dat naar het tarief in je contract.



WAAR JE REKENING UIT BESTAAT

ONDERDEEL	WIE BEPAALT HET?
Levering (stroom en gas)	Je leverancier — dit is het deel waarop je kunt besparen door te vergelijken.
Energiebelasting	De overheid — voor iedereen gelijk, welk contract je ook hebt.
Netbeheerkosten	Je regionale netbeheerder — een vast bedrag per aansluiting.

Alleen op het leveringsdeel valt dus iets te kiezen. Precies daar vergelijken wij.

HOE DE MARKT ER NU VOOR STAAT

Midden in de zomer zie je het typische zomerbeeld: veel zonnestroom en relatief weinig vraag. Op zonnige middagen zakt de uurprijs voor stroom regelmatig naar nul — of er zelfs onder. Tegelijk zijn vaste contracten volop beschikbaar en blijven de verschillen tussen leveranciers groot. Loopt jouw contract in het najaar af? Regel het dan nu al — vóór de winter is de keuze het grootst.

WANNEER OVERSTAPPEN?

Loopt je contract af? Dan is vergelijken altijd verstandig. Zit je nog vast? Dan kan een opzegvergoeding gelden — wij rekenen gratis uit of overstappen tóch loont.

FAST OF DYNAMISCH: HET DUEL

Thuis, in de zaak of in het clubhuis: overal speelt dezelfde vraag. Kies je voor zekerheid of voor de marktprijs?

FAST CONTRACT

Eén tarief voor de hele looptijd, vaak 1 tot 3 jaar. Je weet precies waar je aan toe bent. Ideaal als je rust wilt en geen omkijken naar je energierekening.

VS

DYNAMISCH CONTRACT

Je betaalt de actuele marktprijs per uur. Goedkoop als de markt laag staat, duurder bij pieken. Interessant als je je verbruik kunt verschuiven naar goedkope uren.

DE OPSTELLING: WAAR LET JE OP?

- ✓ **Je einddatum.** Loopt je contract bijna af? Dan is dit hét moment om te vergelijken. Veel mensen rollen ongemerkt door in dure variabele tarieven.
- ✓ **Je verbruik.** Een gezin met een warmtepomp, een bedrijf met een koelcel of een kantine met veldverlichting: elk profiel vraagt een ander contract.
- ✓ **Je meter.** Voor een dynamisch contract heb je een slimme meter nodig — die heeft het grootste deel van Nederland inmiddels.
- ✓ **Zakelijk of particulier.** Voor ondernemers en verenigingen gelden andere contracten en tarieven dan voor thuis.

EN "VARIABEL" DAN?

Naast vast en dynamisch bestaat er ook variabel: de leverancier past het tarief zelf periodiek aan. Hier rol je vaak automatisch in als je contract afloopt — en dat is zelden de scherpste optie. Check dus altijd je einddatum.

GEEN IDEE WAT JE NU BETAALT?

Heel herkenbaar — de meeste mensen weten het niet. Laat je contract kosteloos checken door een expert van WVE. Onafhankelijk, dus alle leveranciers eerlijk naast elkaar.

15 ENERGIEWEETJES

1 Zonnepanelen wekken in juni en juli een veelvoud op van wat ze in december doen. De zomer is hun topseizoen.

2 De salderingsregeling voor zonnepanelen stopt per 1 januari 2027. Terugleveren wordt daarna anders beloond.

3 Een moderne warmtepomp haalt uit 1 kWh stroom zo'n 3 tot 4 kWh warmte.

4 Nergens in Europa liggen per inwoner meer zonnepanelen dan in Nederland.

5 Een ventilator verbruikt vele malen minder stroom dan een airco – vaak maar een paar cent per uur.

6 De stroommarkt kent sinds kort kwartierprijzen: 96 prijzen per dag in plaats van 24.

7 Op sommige plekken is het stroomnet zo vol dat bedrijven moeten wachten op een aansluiting. Dat heet netcongestie.

8 Een elektrische auto laad je bij een dynamisch contract het voordeligst op de goedkoopste uren – vaak 's nachts of op zonnige middagen.

9 Koelkast en vriezer draaien 24 uur per dag en horen daarmee bij de grootste stroomverbruikers in huis.

10 Een volle vaatwasser gebruikt minder water en energie dan afwassen met de hand.

11 Koken op inductie is sneller én zuiniger dan koken op gas of keramisch.

12 Een thuisbatterij kan geld verdienen door goedkoop te laden en duur terug te leveren. Dat heet slim handelen.

13 De cv-aanvoertemperatuur lager zetten (bijvoorbeeld 60 graden) bespaart in de meeste huizen gas zonder comfortverlies.

14 Kantinekoeling draait vaak 's nachts gewoon door. Een tijdschakelaar op de juiste apparaten bespaart de club direct geld.

15 De zomer is hét moment voor je contractcheck: loopt je contract in het najaar af, dan ben je vóór de winter geregeld. Vermeld je club – dan verdient die mee.

DE ENERGIEQUIZ

Zes vragen, vijftien minuten rust. Wie van jouw team scoort het hoogst? De antwoorden staan onderaan — niet spieken.

1 Wanneer wekken zonnepanelen in Nederland de meeste stroom op?

A In de winter **B** Rond juni en juli **C** In het najaar

2 Wat verandert er per 1 januari 2027 voor zonnepaneelbezitters?

A De energielasting verdwijnt **B** De salderingsregeling stopt **C** Panelen worden verplicht

3 Wat is netcongestie?

A File op het stroomnet: het net zit vol **B** Een storing bij je leverancier **C** Een type zekering

4 Hoeveel warmte haalt een moderne warmtepomp uit 1 kWh stroom?

A Ongeveer 1 kWh **B** Zo'n 3 tot 4 kWh **C** Ruim 10 kWh

5 Wat houdt je op een warme dag het voordeligst koel?

A De airco een graadje lager **B** Een ventilator **C** De koelkast open

6 Je contract loopt in oktober af. Wanneer vergelijk je het best?

A Nu al, ruim op tijd **B** Pas in december **C** Vergelijken hoeft niet

Antwoorden: 1B · 2B · 3A · 4B · 5B · 6A — alles goed? Jij mag de contractcheck van je team aanvragen.

VRAAG 2 VERRAST DE MEESTE MENSEN

Salderen stopt per 2027 — heb je zonnepanelen, dan verandert er echt iets aan je rekening. Wij denken graag mee over wat dat voor jouw contract betekent.

OP BEZOEK BIJ WVV WEURT

Eén kop koffie, vijf bestuursleden en nog geen drie kwartier. Meer was er niet nodig voor de basis van een samenwerking waar iedereen beter van wordt.

Op dinsdagavond 30 juni schoof ik aan in de bestuurskamer van WVV Weurt, waar vijf bestuursleden vóór hun vergadering tijd maakten voor het Verenigingenconcept. Het werd een open, enthousiast en vooral ontzettend leuk gesprek. Al snel werd duidelijk dat het concept alleen maar winnaars kent: sponsors en leden besparen op hun energiekosten, en de vereniging ontvangt voor ieder afgesloten contract een bijdrage voor de clubkas.

Tijdens het gesprek keken we direct naar het energiecontract van de club zelf. Dat loopt af op 31 december 2026 — een mooie kans om vanaf 1 januari 2027 meteen voordeel te pakken. Het voorstel dat ik daarna uitwerkte, is inmiddels door de club getekend: het nieuwe contract laat de komende drie jaar een mooie besparing zien. En omdat het bestuur direct enthousiast was, telt dit contract meteen mee binnen het concept. De eerste bijdrage voor de clubkas was daarmee al binnen vóórdat het traject officieel van start ging.

TIJDSINVESTERING

45 min

één gesprek, vóór de
bestuursvergadering

NIEUW CONTRACT

3 jaar

besparing t.o.v. het huidige
contract

EERSTE BIJDRAGE

Al binnen

de clubkas werd gespekt nog
vóór de officiële start

WVV Weurt behoort niet tot de grootste verenigingen van Nederland — maar juist dat laat zien dat omvang niet bepalend is: ook hier kan het concept jaarlijks duizenden euro's opleveren. In het nieuwe seizoen presenteren we het concept op een sponsoravond aan de businessclub en relaties van de club.

“ Het hoofdveld lag erbij als een biljartlaken — ik snap wel waarom NEC hier graag traint. — Harry Schaap

BENIEUWD WAT ER BIJ JOUW CLUB IN ZIT?

Plan net als WVV Weurt een vrijblijvend gesprek met Harry: 06 - 14 31 22 17 of harry@wve.nl.
Eén kop koffie en een half uur — meer vraagt het niet.

DE KRACHT VAN DE SPONSORAVOND

Veel verenigingen organiseren sponsor- en businessclubavonden. Precies daar komt het netwerk rond de club tot leven.



Bas Nijhuis als gastspreker op de sponsoravond bij De Treffers

Tijdens zo'n avond presenteren we het Verenigingenconcept in een minuut of tien aan de aanwezige sponsors en ondernemers. Opvallend: vaak komen de eerste aanmeldingen nog dezelfde avond binnen. En zo'n avond moet vooral ook gewoon leuk zijn. Daarom organiseren we ze regelmatig met gastsprekers zoals Bas Nijhuis, die met zijn verhalen en humor zorgt voor een avond waar nog lang over wordt nagepraat.

Meedoen als ondernemer kan via **Het Eén-Tweetje** — daar zijn twee routes voor:

ROUTE 1: STAP ZAKELIJK OVER

Laat je zakelijke energiecontract checken. Jij bespaart op je energiekosten, de club ontvangt een bijdrage in de clubkas — en jij wordt vernoemd als sponsor.

ROUTE 2: WORD DEELNEMER

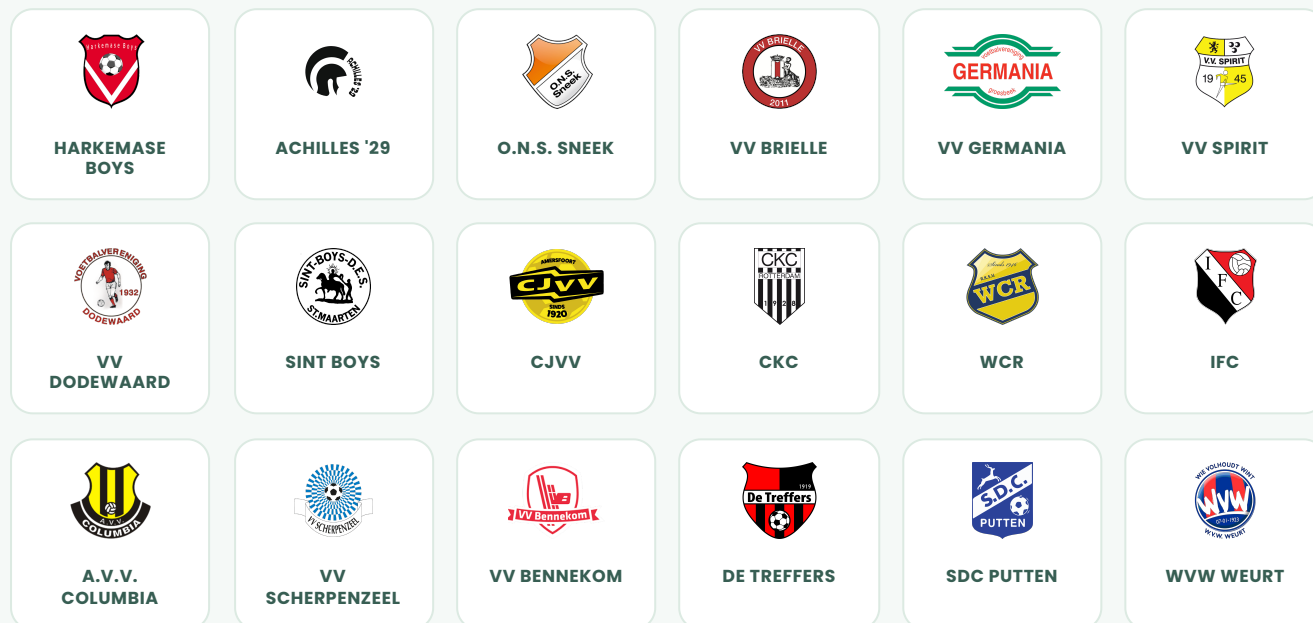
Kun of wil je niet overstappen? Dan steun je de club tóch: als deelnemer van Het Eén-Tweetje draag je bij aan de clubkas en krijg je dezelfde zichtbaarheid.

INTERESSE ALS ONDERNEMER?

Mail klantenservice@wve.nl met je bedrijfsnaam en je club, of bel 024 - 20 20 959. We denken ook graag mee over een sponsoravond bij jouw vereniging.

DEZE CLUBS DOEN AL MEE

Door heel Nederland sparen leden en sponsors al voor hun clubkas. Van de Friese velden tot de Brabantse kantines.



WVE CUP — EINDSTAND 2025/2026

De strijd is gestreden: **VV Bennekom** wint de **eerste WVE Cup**! Na de periodewinst van O.N.S. Sneek trok Bennekom in de tweede seizoenshelft de Cup naar zich toe.

1 VV Bennekom	160 punten
2 O.N.S. Sneek	120 punten
3 VV Spirit	110 punten
4 Achilles '29	80 punten
5 Harkemase Boys	40 punten
5 IFC	40 punten



De Cup-uitreiking bij totaalwinnaar VV Bennekom



Harry op het 90-jarig jubileum van VV Germania

Goed om te weten: de Cup is een extraatje. Voor elk energiecontract via WVE ontvangt je club sowieso al geld.

“ WVE heeft ons laten zien dat je als club kunt verdienen zonder extra werk — en wij wonnen periode 1 van de WVE Cup. — O.N.S. Sneek

IN DRIE STAPPEN GEREGELD

Geen gedoe, geen verplichtingen. Jij bespaart, je club verdient mee.

1

VRAAG DE CHECK AAN

Stuur je jaarafrekening op en vermeld je club. Thuis of zakelijk — allebei mag ook.

2

BESPAAR ZELF

Kan het scherper? Dan regelen wij de overstap van A tot Z. Goed zoals het is? Dan zeggen we dat eerlijk.

3

DE CLUB VERDIENT MEE

Bij elk afgesloten contract ontvangt jouw club een bijdrage in de clubkas. Zonder dat het jou iets extra kost.

WAAROM WVE?

- ✓ **Onafhankelijk** — wij vergelijken alle leveranciers eerlijk naast elkaar.
- ✓ **Persoonlijk** — geen callcenter, maar een echt team met een vast aanspreekpunt.
- ✓ **Zorgeloos** — wij regelen de overstap van A tot Z.
- ✓ **Transparant** — ook als je huidige contract goed is, zeggen we dat gewoon.

BEN JE BESTUURDER EN IS JOUW CLUB NOG NIET AANGESLOTEN?

Gun je vereniging die dertig minuten. De agenda is vol en vrijwilligers zijn schaars — juist daarom komt Harry het verhaal in een half uur vertellen, wanneer het jullie uitkomt: 06 - 14 31 22 17 of harry@wve.nl. Soms begint een nieuwe inkomstenstroom voor de clubkas simpelweg met een kop koffie.

START DIRECT MET BESPAREN!

wve.nl/voor-verenigingen · klantenservice@wve.nl · 024 - 20 20 959 · vermeld je club

We gaan zorgvuldig om met je gegevens. Wat je met ons deelt, gebruiken we alleen voor jouw contractcheck — zie wve.nl/privacy.



Méér dan een vergelijker!

TOT DE VOLGENDE AFTRAP

De Aftrap #3 verschijnt na de zomer — met de aftrap van het nieuwe seizoen, een nieuw succesverhaal en opnieuw verse weetjes en een quiz.

wve.nl/voor-verenigingen

klantenservice@wve.nl

024 - 20 20 959

Vermeld bij je contractcheck altijd je club — zo telt jouw besparing mee voor de clubkas.