



Wij Vergelijken
Energie

EDITIE #3 • NAJAAR 2026

Méér dan een vergelijker!

HÉT ENERGIEMAGAZINE VOOR JOUW CLUB

DE AFTRAP

Bespaar op je eigen energierekening en steun tegelijk je club.
Voor leden, sponsors en iedereen die de club een warm hart
toedraagt.

03 Belasting terugvragen

05 Het zuinige clubhuis

08 Van idee naar beweging

09 Vliegende start RKMSV

11 Zonnepanelen & 2027

MET O.A.



Scoren voor de clubkas

wve.nl/voor-verenigingen

DE BAL ROLT WEER.

Het nieuwe seizoen is begonnen. De velden liggen er strak bij, de kantines draaien weer — en ook voor de clubkas begint een nieuwe competitie.

Voor ons was het een bijzondere zomer. Inmiddels doen meer dan twintig verenigingen mee met het WVE Verenigingenconcept, en daar kwamen recent mooie namen bij. Op pagina 8 praat ik je bij over wat ik het afgelopen halfjaar aan tafel bij besturen heb gezien — en waarom ik durf te zeggen: dit is geen actie meer, dit is een beweging.

Verder in deze editie: het jaar 2027 komt eraan. De salderingsregeling stopt, de thuisbatterij is bezig aan een opmars en de stroomprijs dook dit jaar vaker dan ooit onder nul. Wat dat voor jou en je club betekent, lees je op pagina 11.

Veel leesplezier — en een goede competitiestart!



Harry Schaap

Projectleider Verenigingen bij WVE

WVE IN HET KORT

WVE is een energieadviesbureau uit Nijmegen. We vergelijken energiecontracten voor huishoudens en bedrijven door heel Nederland: onafhankelijk en eerlijk, alle leveranciers naast elkaar. Geen callcenter, maar een echt team dat je persoonlijk helpt.

En we zijn méér dan een vergelijker: we regelen de overstap van A tot Z, houden je einddatum in de gaten en blijven meekijken of je contract scherp blijft. Voor verenigingen doen we iets extra's — hoe dat werkt lees je op pagina 8 en 13.

100%

onafhankelijk — alle
leveranciers eerlijk naast
elkaar

20+

verenigingen door heel
Nederland aangesloten

1

vast aanspreekpunt — geen
callcenter

LAAT JE CLUB GEEN BELASTING LIGGEN?

Verenigingen, kerken en stichtingen laten vaak duizenden euro's energiebelasting liggen — zonder het te weten. Dit is hoe dat zit.

Over elke kilowattuur en kuub op de rekening van het clubhuis betaalt je club energiebelasting. Wat veel besturen niet weten: organisaties met een maatschappelijk doel kunnen onder voorwaarden **de helft van die belasting terugvragen** — en dat mag met terugwerkende kracht, tot vijf jaar terug. Bij een clubhuis met kantine, kleedkamers en veldverlichting loopt dat al snel in de duizenden euro's.

VOOR DE CLUB

Eigen clubhuis met eigen aansluiting? Dan is de teruggaafregeling het checken meer dan waard — zeker met vijf jaar terugwerkende kracht.

VOOR KERKEN & STICHTINGEN

Ook kerken, dorpshuizen en ANBI's vallen vaak onder de regeling. Precies de organisaties waar niemand tijd heeft om dit uit te zoeken.

VOOR ONDERNEMERS

Bedrijven met meerdere panden of aansluitingen betalen soms te veel belasting doordat aansluitingen los van elkaar worden belast.

“Geen subsidiepot die op kan — dit is belasting die je club gewoon te veel betaalde.

WAAROM HOOR JE HIER ZO WEINIG OVER?

De regeling bestaat al jaren, maar de aanvraag gaat via de Belastingdienst en vergt zoekwerk — precies waar het bij vrijwilligers aan tijd ontbreekt. Daarom bouwden we er een gratis check voor: in één minuut weet je of jouw club, kerk of bedrijf waarschijnlijk in aanmerking komt.

DOE DE GRATIS CHECK

Ga naar energiebelastingcheck.nl — een initiatief van WVE — en beantwoord een paar korte vragen. Komt je club in aanmerking, dan helpen we met de aanvraag. Geen teruggaaf, geen kosten.

HET JAAR VAN DE NEGATIEVE STROOMPRIJS

Stroom waar je geld bij tóe krijgt: het klinkt als een fabel, maar het gebeurde dit jaar vaker dan ooit. Wat is hier aan de hand?

HOE KAN EEN PRIJS ONDER NUL ZAKKEN?

Op zonnige, winderige dagen wekt Nederland soms meer stroom op dan het hele land op dat moment verbruikt. Producenten kunnen die stroom nergens kwijt, terwijl het stilzetten van windparken en zonneparken óók geld kost. Dan gebeurt er iets gek: de prijs zakt onder nul en producenten betalen afnemers om het overschot weg te werken.



VAN UITZONDERING NAAR GEWOONTE

In 2021 telde Nederland 67 uur met negatieve stroomprijzen. In 2023 waren het er ruim 300, in 2024 al 465 — en 2026 is nu al recordhouder. Op tweede paasdag stond de prijs zelfs 69 kwartieren achter elkaar onder nul. De oorzaak is de razendsnelle groei van zon en wind: het aanbod piekt steeds vaker harder dan de vraag.

WAT MERK JIJ ERVAN?

Met een **vast contract**: niets — jouw tarief staat vast, wat de markt ook doet. Met een **dynamisch contract** betaal je de uurprijs en kun je die dips juist benutten: de wasmachine, de boiler of de auto laden op de goedkoopste momenten. En let op het omgekeerde: wie zonnepanelen heeft en dynamisch teruglevert, krijgt op die momenten juist wéinig (of betaalt zelfs) voor zijn middagstroom.

WELK CONTRACT PAST BIJ DIT NIEUWE NORMAAL?

Dat hangt af van je verbruik, je panelen en hoeveel je wilt sturen. Wij rekenen het gratis voor je door — eerlijk, over alle leveranciers heen. Vermeld je club, dan verdient die mee.

HET ZUINIGE CLUBHUIS

Kantine, kleedkamers, veldverlichting: een clubgebouw verbruikt meer dan menig huishouden. Hier zit de winst — zonder dat het gezelligheid kost.

DE OPSTELLING: VIJF SNELLE WINNAARS

- ✓ **Veldverlichting op LED.** Vaak de grootste stroomvreter van de club. LED verbruikt fors minder dan oude halogeenlampen — meestal meer dan de helft — en gaat jaren langer mee.
- ✓ **Koeling op een tijdschakelaar.** Tapkoeling en koelkasten draaien vaak 24 uur per dag door, óók op dinsdagnacht. Een simpele tijdschakelaar verdient zichzelf in weken terug.
- ✓ **De zomerstop is óók voor apparaten.** Geen wedstrijden? Vriezer leeg, stekker eruit. Een lege vriezer die zes weken doordraait, koelt alleen de clubkas af.
- ✓ **Douches en boiler.** Waterbesparende douchekoppen in de kleedkamers en de boiler niet warmer dan nodig: elke graad scheelt gas.
- ✓ **Verwarm de mensen, niet het gebouw.** Kleedkamers hoeven pas warm als er getraind wordt. Een klokthermostaat voorkomt dat de cv voor niemand staat te stoken.

“Laat de penningmeester één keer een avond meelopen met de slimme meter erbij — dan zie je meteen wat er 's nachts stiekem doordraait.

EERST METEN, DAN BESPAREN

Heeft het clubhuis een slimme meter? Dan is het verbruik per uur te volgen en zie je precies wanneer de club stroom vreet terwijl er niemand is. Dat overzicht is de beste eerste stap.

DE GROOTSTE KNOP: HET CONTRACT ZELF

Alle tips samen verbleken vaak bij één goede contractcheck van het clubgebouw. Stuur de jaarafrekening van de club naar klantenservice@wve.nl — wij rekenen gratis uit wat er te winnen valt.

15 ENERGIEWEETJES

1 2026 is nu al het jaar van de negatieve stroomprijs: de uurprijs dook vaker onder nul dan in welk jaar ervoor ook.

2 Op tweede paasdag stond de stroomprijs 69 kwartieren achter elkaar onder nul — een Nederlands record.

3 Nog een paar maanden: per 1 januari 2027 stopt de salderingsregeling voor zonnepanelen.

4 De terugleververgoedingen voor 2027 lopen per leverancier fors uiteen. Vergelijken wordt voor zonnepaneelbezitters belangrijker dan ooit.

5 Vereniging Eigen Huis pleit voor 0% btw op thuisbatterijen. Op zonnepanelen geldt dat nultarief al sinds 2023.

6 Van de Nederlanders met een thuisbatterij heeft 63% ook zonnepanelen, blijkt uit het ANWB Energiedashboard 2026.

7 De accu van een elektrische auto is vaak vijf tot tien keer zo groot als een gemiddelde thuisbatterij.

8 Nederland wekt op sommige dagen meer stroom op uit zon en wind dan het hele land op dat moment verbruikt.

9 Het Tijdelijk Noodfonds Energie komt terug: 193 miljoen euro voor zo'n 500.000 huishoudens met een laag inkomen en hoge energierekening.

10 Ruim 9 op de 10 huishoudens heeft inmiddels een slimme meter — de sleutel tot inzicht in je verbruik per uur.

11 Apparaten op stand-by kosten een gemiddeld huishouden tientallen euro's per jaar. De stekker eruit is gratis besparen.

12 De thermostaat één graad lager zetten scheelt al gauw zo'n 6% gas.

13 Bij een dynamisch contract is stroom rond etenstijd meestal het duurst — en op zonnige middagen het goedkoopst.

14 Verwarming is veruit de grootste gasverbruiker in huis — koken is maar een paar procent van je gasrekening.

15 Het seizoen is begonnen — óók het moment voor je contractcheck. Loopt je contract rond de jaarwisseling af, regel het nu. Vermeld je club — dan verdient die mee.

DE ENERGIEQUIZ

Zes vragen, vijftien minuten rust. Wie van jouw team scoort het hoogst? De antwoorden staan onderaan — niet spieken.

- 1 Wat gebeurt er bij een negatieve stroomprijs?**
 A Je krijgt op dat moment geld toe voor je verbruik B De stroom valt uit C Je meter telt terug
- 2 Per wanneer stopt de salderingsregeling voor zonnepanelen?**
 A 1 januari 2027 B 1 juli 2028 C Die blijft gewoon bestaan
- 3 Welk btw-tarief geldt sinds 2023 voor zonnepanelen op woningen?**
 A 21% B 9% C 0%
- 4 Hoe groot is de accu van een elektrische auto vergeleken met een gemiddelde thuisbatterij?**
 A Ongeveer even groot B Vijf tot tien keer zo groot C Wel honderd keer zo groot
- 5 Wanneer is stroom bij een dynamisch contract meestal het duurst?**
 A Op zonnige middagen B Midden in de nacht C 's Avonds rond etenstijd
- 6 Je zet de thermostaat één graad lager. Hoeveel gas bespaart dat ongeveer?**
 A Zo'n 6% B Vrijwel niets C Meer dan 25%

Antwoorden: 1A · 2A · 3C · 4B · 5C · 6A — alles goed? Jij mag de contractcheck van je team aanvragen.

VRAAG 1 VERRAST DE MEESTE MENSEN

Geld toe voor stroom klinkt te mooi om waar te zijn. Toch kan het — maar alleen het kale leveringstarief wordt negatief; belasting en netkosten lopen gewoon door. Wij leggen je graag uit of een dynamisch contract bij jouw situatie past.

VAN IDEE NAAR BEWEGING

Pas wanneer je écht met verenigingen aan tafel zit, ontdek je wat er speelt. Door Harry Schaap, projectleider WVE Verenigingen.

De afgelopen periode sprak ik veel bestuurders. Steeds vaker merk ik hetzelfde: ze willen de financiële positie van hun club gezond houden, zonder dat er nóg meer werk bij vrijwilligers terechtkomt. Daar ligt precies de kracht van ons concept. Een loterij of sponsoractie vraagt tijd en inzet — wij draaien het om. We kijken naar uitgaven die leden en sponsors tóch al hebben. Energie is voor vrijwel iedereen een noodzakelijke kostenpost; als daar bespaard kan worden, levert die beweging tegelijk iets op voor de club. Voor veel bestuurders is dat een echte eyeopener.

Inmiddels doen meer dan twintig verenigingen mee. Recent sloten WVV uit Weurt, Were Di uit Tilburg, RKMSV uit Meijel en Sportclub Woezik uit Wijchen aan. Maar de mooiste ontwikkeling vind ik wat er gebeurt ná een eerste kennismaking. Een bestuurder die eerst vooral nieuwsgierig is, gaat nadenken over zijn eigen club, kijkt naar de leden, de sponsors en de zakelijke contracten — en dan wordt het gesprek ineens heel concreet:

“ Wat zou dit voor ónze club kunnen betekenen? — de vraag waar het interessant wordt

Ook sponsors spelen een belangrijke rol. Een sponsor met serieus energieverbruik kan zakelijk vaak flink besparen — en sluit hij het contract via de vereniging af, dan profiteert de club direct mee. Al goed geregeld? Ook prima: dan wéét hij dat het klopt.

Iedere club heeft zijn eigen cultuur, vrijwilligers en uitdagingen. Daarom werkt luisteren beter dan een standaardverhaal — soms is twintig minuten genoeg om te zien waar de kansen liggen. En zo groeit de beweging: bestuurders vertellen het elkaar door. Iedere euro die een club extra verdient, gaat naar de leden, de sport en de toekomst van de vereniging.

OOK EENS VRIJBLIJVEND SPARREN?

Plan een gesprek met Harry: 06 - 14 31 22 17 of harry@wve.nl. Eén kop koffie en een half uur — meer vraagt het niet.

RKMSV MEIJEL Kiest voor een Vliegende Start

Van een eerste kennismaking naar een volledig uitgerold verenigingenconcept in ruim een maand. Zo pakte RKMSV Meijel het aan.



Het sportpark van RKMSV in Meijel — sinds deze zomer aangesloten bij WVE

Op 14 juli vond de eerste kennismaking plaats. Harry Schaap ging in gesprek met voorzitter Jacq Crommentuijn en bestuurslid Danny Kömhoff. Tijdens een enthousiast gesprek werd niet alleen uitgelegd hoe het concept werkt, maar vooral wat het RKMSV jaarlijks kan opleveren. De conclusie was snel getrokken: dit biedt kansen voor de leden, de sponsors én de clubkas. Nog diezelfde dag besloot de club de samenwerking aan te gaan.

14 JULI

Kennismaking

zelfde dag akkoord op de samenwerking

17 AUGUSTUS

Uitrol

flyers klaar, eigen landingspagina live

18 SEPTEMBER

Sponsoravond

pitch aan de zakelijke sponsors

De uitvoering staat inmiddels stevig in de steigers. Op 17 augustus bracht Harry opnieuw een bezoek aan Meijel om de verdere uitrol te bespreken. De speciaal voor RKMSV gemaakte flyers lagen al klaar en de persoonlijke landingspagina van de club is gerealiseerd. Met het WVE-logo op de clubwebsite — met directe link naar die pagina — hebben leden en sponsors een eenvoudige route naar een vrijblijvend energieadvies.

ZO'N Vliegende Start voor JOUW CLUB?

Plan een kennismaking met Harry: 06 - 14 31 22 17 of harry@wve.nl. RKMSV had aan één gesprek genoeg.

18 SEPTEMBER: AVOND VAN DE KANSEN

RKMSV kijkt verder dan de uitrol alleen. Op vrijdag 18 september staat de jaarlijkse sponsoravond gepland — een avond van ontmoeting, inspiratie én kansen.

De hoofdact belooft veel: een interactief optreden van oud-scheidsrechter **Ed Janssen** en voormalig topspits en huidig analist **Danny Koevermans**. Daarnaast neemt Harry de aanwezige sponsors in een korte pitch mee in het Verenigingenconcept.

Want daar komt het samen: wanneer zakelijke sponsors hun energiekosten kunnen verlagen, levert dat niet alleen voordeel op voor de eigen onderneming — het kan ook rechtstreeks bijdragen aan een sterkere clubkas. RKMSV is daarmee klaar voor de volgende stap: samen energie besparen, waarde creëren en tegelijk iets extra's doen voor de vereniging.

BEN JE SPONSOR?

Laat je zakelijke energiecontract vrijblijvend checken. Jij bespaart op een vaste kostenpost, de club ontvangt een bijdrage — en jij wordt zichtbaar als supporter van de clubkas.

ZIT JE IN EEN BESTUUR?

Een sponsoravond is dé plek om het concept aan je zakelijke achterban te laten zien. Harry sluit graag aan met een korte pitch — tien minuten zijn genoeg.

“Een goede sponsoravond draait om gunnen — en dit is een verhaal waar iedereen aan tafel iets aan heeft.

WVE OP JOUW SPONSORAVOND?

Mail klantenservice@wve.nl met je bedrijfsnaam en je club, of bel 024 - 20 20 959. We denken graag mee over de invulling van jullie avond.

ZONNEPANELEN? 2027 WORDT EEN KANTELJAAR

Over een paar maanden stopt de salderingsregeling. Tegelijk rukt de thuisbatterij op en dook de stroomprijs dit jaar vaker dan ooit onder nul. Dit betekent het voor jou.

Nu mag je de stroom die je zonnepanelen terugleveren nog wegstrepen tegen je verbruik. Per **1 januari 2027** is dat voorbij: je krijgt dan per leverancier een terugleververgoeding — en die vergoedingen lopen fors uiteen. Welk contract je hebt, gaat voor zonnepaneelbezitters dus meer verschil maken dan ooit.

DE BATTERIJ RUKT OP

Een thuisbatterij slaat je middagstroom op voor de avond. Vereniging Eigen Huis pleit inmiddels voor 0% btw op batterijen — op zonnepanelen geldt dat nultarief al sinds 2023.

GELD TOE OP ZONNIGE DAGEN

De stroomprijs dook in 2026 vaker onder nul dan ooit. Wie slim laadt — een batterij, de auto, de boiler — profiteert daar juist van.

NIETS DOEN IS DUUR

Wie na 2027 zomaar doorrolt bij zijn huidige leverancier, kan een lage vergoeding treffen. Een check vooraf voorkomt die verrassing.

WAT BETEKENT DIT VOOR DE CLUB?

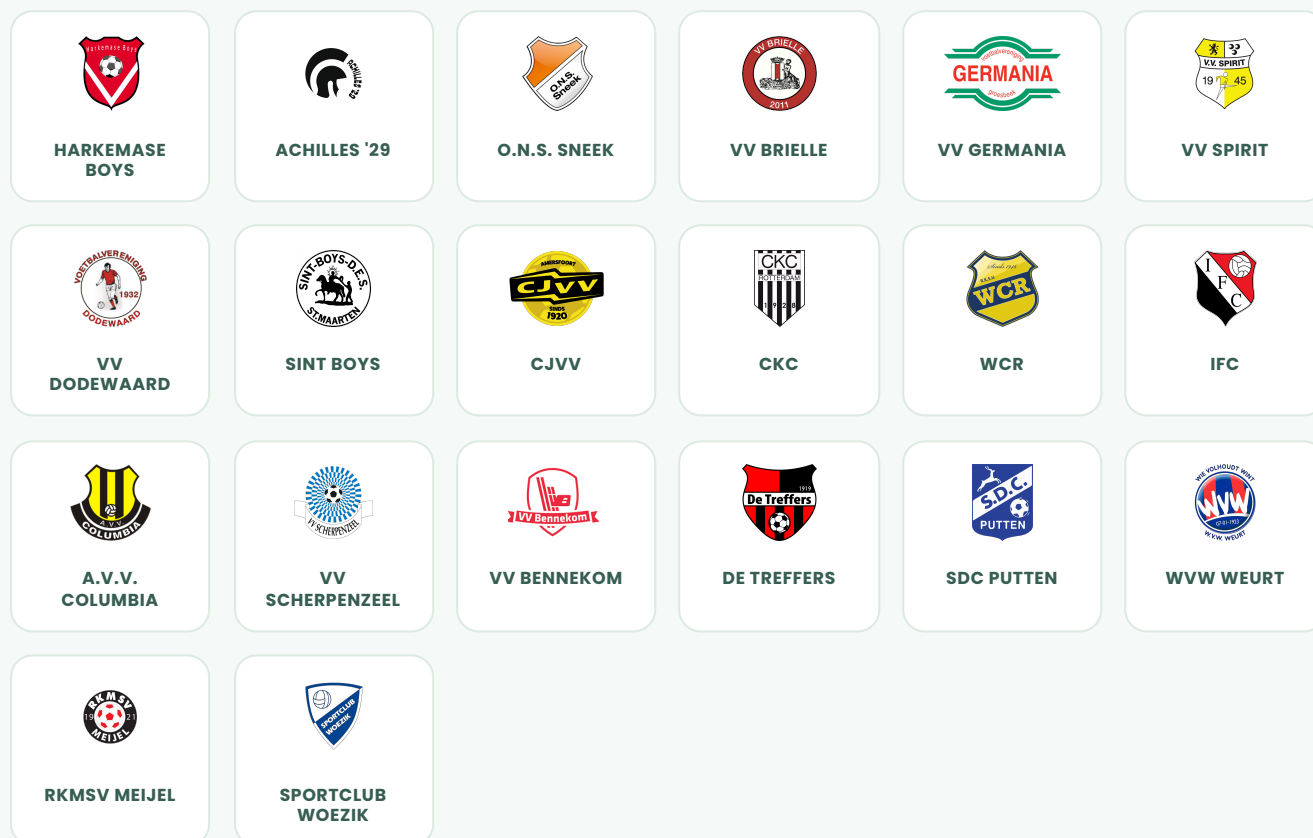
Ook clubgebouwen hebben steeds vaker zonnepanelen. Voor een kantine met panelen op het dak geldt straks hetzelfde verhaal: de terugleververgoeding bepaalt mee wat het oplevert. Neem het mee in de eerstvolgende contractcheck van de club — en bekijk meteen of een batterij bij de veldverlichting en koeling past.

ZONNEPANELEN THUIS OF OP HET CLUBDAK?

Laat je contract vóór 2027 checken. Wij vergelijken de terugleververgoedingen van alle leveranciers eerlijk naast elkaar — gratis, en de club verdient mee. Mail klantenservice@wve.nl en vermeld je club.

DEZE CLUBS DOEN AL MEE

Door heel Nederland sparen leden en sponsors al voor hun clubkas. Van de Friese velden tot de Brabantse kantines.



WVE CUP – NIEUW SEIZOEN, NIEUWE KANSEN

De teller staat weer op nul: dit najaar begint de tweede editie van de WVE Cup. Elke besparing van leden en sponsors levert de club punten op. Wie onttroont Bennekom? Volg de stand op wve.nl/voor-verenigingen. De eindstand van seizoen één:

1 VV Bennekom 160 punten

2 O.N.S. Sneek 120 punten

3 VV Spirit 110 punten



De Cup-uitreiking bij totaalwinnaar VV Bennekom

Goed om te weten: de Cup is een extraatje. Voor elk energiecontract via WVE ontvangt je club sowieso al geld.

IN DRIE STAPPEN GEREgeld

Geen gedoe, geen verplichtingen. Jij bespaart, je club verdient mee.

1

VRAAG DE CHECK AAN

Stuur je jaarafrekening op en vermeld je club. Thuis of zakelijk — allebei mag ook.

2

BESPAAR ZELF

Kan het scherper? Dan regelen wij de overstap van A tot Z. Goed zoals het is? Dan zeggen we dat eerlijk.

3

DE CLUB VERDIENT MEE

Bij elk afgesloten contract ontvangt jouw club een bijdrage in de clubkas. Zonder dat het jou iets extra kost.

WAAROM WVE?

- ✓ **Onafhankelijk** — wij vergelijken alle leveranciers eerlijk naast elkaar.
- ✓ **Persoonlijk** — geen callcenter, maar een echt team met een vast aanspreekpunt.
- ✓ **Zorgeloos** — wij regelen de overstap van A tot Z.
- ✓ **Transparant** — ook als je huidige contract goed is, zeggen we dat gewoon.

BEN JE BESTUURDER EN IS JOUW CLUB NOG NIET AANGESLOTEN?

Gun je vereniging die dertig minuten. De agenda is vol en vrijwilligers zijn schaars — juist daarom komt Harry het verhaal in een half uur vertellen, wanneer het jullie uitkomt: 06 - 14 31 22 17 of harry@wve.nl. Soms begint een nieuwe inkomstenstroom voor de clubkas simpelweg met een kop koffie.

START DIRECT MET BESPAREN!

wve.nl/voor-verenigingen · klantenservice@wve.nl · 024 - 20 20 959 · vermeld je club

We gaan zorgvuldig om met je gegevens. Wat je met ons deelt, gebruiken we alleen voor jouw contractcheck — zie wve.nl/privacy.



Méér dan een vergelijker!

TOT DE VOLGENDE AFTRAP

De Aftrap #4 verschijnt in de winter — met alles over de eerste periode van de nieuwe WVE Cup, een succesverhaal en opnieuw verse weetjes en een quiz.

wve.nl/voor-verenigingen

klantenservice@wve.nl

024 - 20 20 959

Vermeld bij je contractcheck altijd je club — zo telt jouw besparing mee voor de clubkas.